



BSOL Batteriesysteme GmbH

Seit über 30 Jahren ist die Firma BSOL Batteriesysteme GmbH bekannt für ihre Produkte, Leistungsfähigkeit, hohe Qualität und Zuverlässigkeit. Unser Unternehmen handelt mit Energiespeichern in Form von Akkumulatoren (Batterien) für überwiegend ortsfeste Anwendungen. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab dem 01.11.2023 (oder früher) in Vollzeit jeweils einen:

KEY ACCOUNT MANAGER Nord / Ost, Hessen / Baden-Württemberg, Bayern / Österreich, (m/w/d)

Dein Aufgabengebiet

- Kundenberatung und Verkauf unserer stationären Batterien mit den dazugehörigen Dienstleistungen und Zubehörteilen
- Betreuung von Groß- und Sonderkunden im Projektgeschäft mit Schwerpunkt USV-Anlagen, Sicherheitsbeleuchtungssysteme, Brandmeldeanlagen, Telekommunikation und Industrie
- Kundenorientierte Projektbegleitung von der Akquise bis zur Umsetzung
- Als erfahrener Key Account Manager akquirierst und steuerst du im Vertriebsaußendienst komplexe Kampagnen, schließt Rahmenvereinbarungen und betreust eigenverantwortlich deine Kunden unter Einbeziehung deiner Kollegen aus dem Vertriebsinnendienst, Technik und der Auftragsabwicklung
- Akquisition von Neukunden, Betreuung von Bestandskunden und die Erstellung von individuellen Vertriebskonzepten
- Realisierung der Verkaufsziele und Umsetzung der Budgetvereinbarung

Du bringst idealerweise mit

- Du hast ein abgeschlossenes elektrotechnisches Studium oder eine abgeschlossene elektrotechnische Ausbildung mit gerne auch mit Weiterbildung zum Techniker/Meister
- Du hast eine hohe Kunden- und Serviceorientierung sowie Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Wünschenswert wäre die Erfahrung im Bereich Batterien, Akkumulatoren, Sicherheitsbeleuchtung oder USV-Anlagen
- Du hast eine hohe Eigenmotivation und eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Du hast eine hohe Reisebereitschaft
- Englischkenntnisse von Vorteil
- PC – Kenntnisse (MS-Office Programme, SAP von Vorteil)

Das bieten wir Dir

- Teilhabe an einer einzigartigen Erfolgsgeschichte und einer starken Zukunft eines mittelständischen Unternehmens mit Wurzeln in Düsseldorf und Muttergesellschaft in Niederlande
- Du wirst intensiv und persönlich eingearbeitet, um Schritt für Schritt in die neue Aufgabe hineinzuwachsen
- Dein Aufgabenbereich eröffnet dir umfangreiche Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein erfahrenes Team mit jahrelanger Branchenerfahrung unterstützt dich bei deiner Tätigkeit
- Wer täglich Höchstleistungen erbringen will, muss auch seine Batterien in Ruhe aufladen können. Bei uns bekommst du 30 Urlaubstage
- Jede Menge Kontakte und Kunden
- Ein qualitativ hochwertiges Produktprogramm an dessen Erweiterung du dich beteiligen kannst
- Homeoffice
- Firmenwagen
- Kurze Kommunikationswege durch eine flache Unternehmensstruktur

Wir freuen uns auf deine Bewerbung mit vollständigen Unterlagen mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie deinen möglichen Eintrittstermin per E-Mail an:

Herrn Fernando Ramos - E-Mail: ra@bsol.de

BSOL Batteriesysteme GmbH - Bonner Straße 365 - 40589 Düsseldorf